

=====
助成金の利活用で事業の収益性・成長力を加速/転換を実現する

6回シリーズ 第6回（最終回）：番外 IPO による資金調達＝より大きな資金の獲得実績

著者： PDB マーケティング

代表取締役 藤田 幹夫

=====

*収益力UP！成長力UP！を実現したい企業は、
公的資金（厚生労働省助成金）を利活用して スピードUP！
申請資料作成と必要資金の手当ても全面的に支援します。

=====

第6回（最終回）：番外 IPO による資金調達＝より大きな資金の獲得実績

2017年6月30日から、6回メルマガを担当してきました。今回は最終回です。
何らか、参考となる情報を提供できたことを期待しています。

私から経営者への提案は「今こそ助成金で事業の加速/転換を実現する」です。
そのために、助成金に関連する私の経験をご紹介します。

①今回は、番外として助成金ではなく、IPO 新規の株式公開＝上場による資金調達です。
いくつかある選択肢の一つとして挙がってくるかと思えます。

私は2005年にIPOを経験しました。
これについても、専門家といわれる一部公認会計士、証券会社が伝える誤った情報があります。
「上場できるのは利益が出ている優良企業」「内部管理体制を充実させないとダメ」
これはIPOの要件ではありません。

ある意味では助成金と同じで、証券取引所が定めるIPOの要件を満たすこと、つまり定められた書類の準備です。もちろんこれが容易ではないわけです。
A4バインダーで3メートル程度です。量だけではなく内容もすべてが審査対象ですから、容易ではありません。
上場コンサルなどの登場要素ですが、経営者が自分でやれば確実です。
ただし、今利益が出ているか、管理体制が十分かは問われません。

②記述すべきは、上場後の計画です。
計画を取引所、証券会社が審査し、承認となります。
私の場合は、その後の増資を含めて、15億円ほど資金を調達し、すべて研究開発と新規事業へ投資しました。資金調達とその用途は計画通りです。

問題は、売上利益です。IPOの要件ではありませんがその後の事業会社としての

存在がかります。4年間上場企業として、技術開発投資による新規市場創出を目指してきましたが、実現せず事業閉鎖です。
何度もやれるものではありません。

当時から、アメリカではベンチャーキャピタルが、10億円程度の資金供給を行っていましたが、日本では1億円程度が上限。
それ以上の資金調達は新興市場IPOでした。
今は、非上場ニュースサイトなどに10億円を超える資金が投入されるなど変化があるようですが、普通の事業で投資家の関心を引くのは困難です。

*勝負をかける局面でのIPOは有効で、その気になれば実現できます。
そこに至るまで、ある意味で日常的に発生する、新規事業の着手資金、変革のきっかけとする100万円を確実に取得できるのが、厚生労働省の助成金です。

*6回にわたって、助成金活用のすすめを体験から書いてきました。

具体的な助成金の申込方法などは「はやぶさ」事務局にお問い合わせください。
申請書の作成などは、私が経験をもとに対応し、事務局と検討を重ね、「はやぶさ」読者の方へ最適なサービスに努めてきています。

事務局のアドレス
happy@keiei-tokkunshi.jp

ご愛読ありがとうございました。

- ◆次回8月11日(山の日)は夏休みのため休刊いたします。
249号は8月18日(金)になりますのでよろしくお願ひします。
良い夏をお過ごしください。

▼作者プロフィール:

- ・氏名: 藤田 幹夫 (ふじた・みきお) 66歳
- ・出身: 香川県丸亀市
- ・出身高校/大学: 香川県立丸亀高校/京都大学理学部
- ・役職: PDB マーケティング 代表取締役
- ・mail: fujita@p-db-m.com
- ・経歴: 1974年 株式会社日本ビジネスコンサルタント(現日立システムズ)入社
1987年 兼(財)データベース白書編集委員 2008年廃刊まで
1996年 ソフト流通会社年商300億円/社員300名の清算。
2005年 起業会社をセントレックス市場にIPO
2009年 市場開拓ができず代表退任
2009年 PDB マーケティング株式会社代表就任(現在)
コンテンツ市場開拓/MA, 資金調達支援コンサルを実施。
2017年 学生起業促進を目的として京都移転(現在)

=====
お知らせ
=====

収益力 UP! 成長力 UP! 公的資金・利活用でスピード UP!
ビジネスドックを受診するとこんな成果を約束いたします。

- ◆かかりつけ医が、ワンストップで補助金・助成金等（その①②③）の手順を設計！
- その①厚労省系助成金が、基本助成金プラス生産性 UP で加算の可能性！！
- その②経営計画策定で、20 万円（2/3）が受けられます！（補助金）
- その③3 年間固定資産税が半額に！！（経営力向上 認定）

詳しい補助金、助成金の受け方は、

URL ; http://xn--fiqztj72ae5m.net/wp/wp-content/uploads/2017/05/HosBiz_BDC170524.pdf
を参照ください。

- 「中堅・中小企業“かかりつけ医”ネットワーク=MSDN」対応 HP 開設■■
- “かかりつけ医”とはどんなお役立ちなのかを是非知って、ご活用ください。
- 新設しましたので、ご高覧いただければ幸いです。

<http://xn--fiqztj72ae5m.net/>

中小企業、Net

*スマホでもご覧いただけます***

リンクは、会員オンリーですので、ご連絡ください。

*中堅・中小企業“かかりつけ医”ネットワーク=MSDN」のねらい
私達は、80%以上の人が働いている中小企業、小規模企業が「進化・発展、持続」しなければ、世の中は良くなることはないとの信念で、経営者との信頼関係のもとで育成経営支援に取り組んでおります。

◆目的◆

イノベーションの時代・中小企業の「進化・発展・持続」の実現！

- ◆“かかりつけ医”とは、中小企業・小規模企業の育成経営支援を使命とし
経営者を親身になってサポートする専門家（税理士・診断士・社労士等）で、
3Winの実現を推進する企業の主治医（ビジネスドクター）です。

* 3Win＝経営者・育成経営支援家・地域がお互いに繁栄する＝

<http://xn--fiqztj72ae5m.net/> 中小企業、Net

- ◆次回8月11日（山の日）は夏休みのため休刊いたします。
249号は8月18日（金）になりますのでよろしく申し上げます。
良い夏をお過ごしください。

の「お問合せ」を開き、必要事項をご記入のうえ、送信してください。

- ◆次回 8 月 11 日（山の日）は夏休みのため休刊いたします。
249号は8月18日(金)になりますのでよろしくお願いします。
良い夏をお過ごしください。
-
-

=====

一般社団法人 経営特訓士協会（略称：KTGA）

URL <http://keiei-tokkunshi.jp/?mail>

アドレス：happy@keiei-tokkunshi.jp

発行責任者： 理事長 平本 靖夫、 編集長：石川 昌平

配信解除URL：配信停止をご希望の際は、以下のアドレスをクリックしてください。

<https://1leind.com/stepmail/delf.php?no=300444>