

=====
助成金の利活用で事業の収益性・成長力を加速/転換を実現する

6回シリーズ 第2回：本メルマガの全体構成

著者： PDB マーケティング

代表取締役 藤田 幹夫

=====
*収益力UP!成長力UP!を実現したい企業は、
公的資金（厚生労働省助成金）を利活用して スピードUP!
申請資料作成と必要資金の手当ても全面的に支援します。

=====
私の略歴は下部に記しております。

私から経営者への提案は「助成金の利活用で事業の収益性・成長力を加速/転換を実現する」です。

どんなものがあるかを網羅的に紹介するものではなく、私が経験してきたことを紹介します。今日が2回目となります。

*第1回は「すぐ検討したい助成金」ということで金融=融資とセットの活用をご紹介しました。前回243号でお伝えしました。

*第2回となる今回は各回の掲載予定とその内容をお伝えします。全て私の実体験です。以下の通り、今回のシリーズの要約となります。

①3回：経済産業省 SBIR=技術革新制度への書籍検索販売の申請実績

経済産業省では、平成10年から中小企業の技術開発を促進する狙いで、アメリカの制度に倣って、創業助成金の仕組みを提供しました。

私は、平成11年の公募に申請し、500万円ほど受給しました。

いまだにきちんと記録が残っています。どこにもやっていないサービスが対象でした。

私の場合は、古本の流通でした。

500万円では新規事業には至らず、実験で終了でした。テーマが大きすぎたのです。

その後、ブックオフが類似の仕組みを一気に事業化しました。

http://www.chusho.meti.go.jp/faq/faq/faq07_sbir.htm

②4回：環境関連助成金/コンテンツ制作支援金=BDF バイोजーゼル事業などこちらは、

いずれも提案すれど受給できなかったケースです。

地球温暖化対策ということで、各種の環境対策助成金が生まれました。

使い終わったてんぷら油から、ディーゼルの代替燃料を作るプラントを拡販しようといくつかの助成金申請を検討しました。申請に要する時間が膨大にかかることが判明し断念。

③5回：厚生労働省雇用関係助成金＝残業時間削減と有給休暇取得率向上

今回の提案のもととなる、厚生労働省への申請経験です。

知人から情報を得て、部下の統制管理について管理者への意識改革の必要を感じていたため、外部的な強制力があるほうが、日常業務に逃げにくくなることを期待して、申請しました。助成金の受給は副次的な位置でした。

初めての場、書類作成要領理解に、想定以上に時間をとられてしまいます。

わかってしまえば、実作業はそれほどでないのですが、例外規定などの読み込みが大変です。個別の会社は継続して申請することはないので、せっかく理解しても次に生かせる機会がありません。自社での申請をお勧めしない理由です。

④6回：番外 IPO（株式上場）による資金調達＝より大きな資金の獲得実績

番外として IPO 新規の株式公開＝上場による資金調達です。2005年に経験しました。増資を含めて、15億円ほど資金を調達し、すべて研究開発と新規事業へ投資しました。4年活動しましたが、結果として新規市場創出ができず事業閉鎖です。何度もやれるものではなく、周到な準備が必要です。

今回のメルマガでは、以上の経験からして「すぐ検討したい助成金」を推奨します。

資金調達は目的、金額、期間などにより様々な方法があります。

10億円以上は IPO などハードルが高いのですが、変革のきっかけとする 100万円を確実に取得して活用です。

具体的な助成金の申込方法などは「はやぶさ」事務局にお問い合わせください。

申請書の作成などは、私が経験をもとに対応し、事務局と検討を重ね、「はやぶさ」読者の方へ最適なサービスに努めてきています。

事務局のアドレス

happy@keiei-tokkunshi.jp

▼作者プロフィール：

- ・氏名：藤田 幹夫（ふじた・みきお）66歳
- ・出身：香川県丸亀市
- ・出身高校／大学：香川県立丸亀高校／京都大学理学部
- ・役職：PDB マーケティング 代表取締役
- ・mail:fujita@p-db-m.com
- ・経歴：1974年 株式会社日本ビジネスコンサルタント（現日立システムズ）入社
1987年 兼（財）データベース白書編集委員 2008年廃刊まで
1996年 ソフト流通会社年商 300億円/社員 300名の清算。
2005年 起業会社をセントレックス市場に IPO
2009年 市場開拓ができず代表退任
2009年 PDB マーケティング株式会社代表就任（現在）
コンテンツ市場開拓/MA,資金調達支援コンサルを実施。
2017年 学生起業促進を目的として京都移転（現在）

収益力 UP! 成長力 UP! 公的資金・利活用でスピード UP!
ビジネスドックを受診するとこんな成果を約束いたします。

- ◆かかりつけ医が、ワンストップで補助金・助成金等（その①②③）の手順を設計！
- その①厚労省系助成金が、基本助成金プラス生産性 UP で加算の可能性！！
- その②経営計画策定で、20 万円（2/3）が受けられます！（補助金）
- その③3 年間固定資産税が半額に！！（経営力向上 認定）

詳しい補助金、助成金の受け方は、

URL ; http://xn--fiqztj72ae5m.net/wp/wp-content/uploads/2017/05/HosBiz_BDC170524.pdf
を参照ください。

- 「中堅・中小企業“かかりつけ医”ネットワーク=MSDN」対応 HP 開設■■
- “かかりつけ医”とはどんなお役立ちなのかを是非知って、ご活用ください。
- 新設しましたので、ご高覧いただければ幸いです。

<http://xn--fiqztj72ae5m.net/>

中小企業、Net

*スマホでもご覧いただけます***

リンクは、会員オンリーですので、ご連絡ください。

*中堅・中小企業“かかりつけ医”ネットワーク=MSDN」のねらい
私達は、80%以上の人が働いている中小企業、小規模企業が「進化・発展、持続」しなければ、世の中は良くなることはないとの信念で、経営者との信頼関係のもとで育成経営支援に取り組んでおります。

◆目的◆

イノベーションの時代・中小企業の「進化・発展・持続」の実現！

- ◆“かかりつけ医”とは、中小企業・小規模企業の育成経営支援を使命とし
経営者を親身になってサポートする専門家（税理士・診断士・社労士等）で、
3Winの実現を推進する企業の主治医（ビジネスドクター）です。

* 3Win=経営者・育成経営支援家・地域がお互いに繁栄する=

<http://xn--fiqztj72ae5m.net/> 中小企業、Net

=====

一般社団法人 経営特訓士協会（略称：KTGA）

URL <http://keiei-tokkunshi.jp/?mail>

アドレス：happy@keiei-tokkunshi.jp

発行責任者： 理事長 平本 靖夫、 編集長：石川 昌平

配信解除URL：配信停止をご希望の際は、以下のアドレスをクリックしてください。

<https://1lejend.com/stepmail/delf.php?no=300444>