

=====
第212号を発信します。2016年11月25日（金）

*テーマ*第3回 ビジネスモデル発表会交流会の風景・

5回シリーズ：その1

著者：(株) I&C・HosBiz センター

Captain 平本 靖夫

第1回 基調講演・・・岩崎 夏海氏からのイノベーションについてのメッセージ

(文責：Captain 平本)

1、作家としての活躍とドラッカー

岩崎夏海氏は、2009年12月ダイヤモンド社から出版した「もしドラ」が、280万部ものベストセラーとなり有名ですので、ドラッカーの著書のファンで、「もしドラ」を読まれた方も多いのではないのでしょうか？

私の知り合いの経営者も、「もしドラ」を使って自社だけではなく、経営者団体の若手経営者や経営幹部の教材として活用して、人材育成に取り組んでおりました。

2015年12月に、「もしイノ」を出しました。執筆されている頃、(株)岩崎書店の社外役員として取締役会に参加され、そこで初めてご本人に出逢い、このご縁をいただきました。 ありがたいことであります。

2、中小企業の経営者としてスタート

2016年10月1日に、(株)岩崎書店の代表取締役 CEO に就任されました。

(株)岩崎書店は、創業82年の児童出版の老舗です。

「モチモチの木」や「はな咲き山」が知られていますが、「ほねほねザウルス」や「ルルとらう」「しずくちゃん」等も子供たちに愛読されています。

(株)岩崎書店は、ご祖父が創立してご祖母から、叔父の岩崎弘明氏に引き継がれて20年余経営して、この度甥の夏海氏に継承されました。

出版界は、チジミの世界に入っていますので、ユニークなアイデアが次々と発表されて経営体質のイノベーションに取り組んでおり進行中であります。 取締役会で同席しておりますと大いなる刺激を受けております。

新しい取り組みが、具体化してご披露できる時が来ると思いますので、その時はお伝えします。きっとそのユニークさに感嘆すると思いますので・・・・

3、成功体験が、未来への適合の選択を誤りさせる実例・・・1118の講演内容のポイント

*SONY と APPLE の比較

同じ機能の製品を開発して、マーケットに出すチャンスがあったのに、SONY は既存のカセットテープ部門の抵抗に合い、ビジネスチャンスを失って APPLE に負けてしまった。

APPLE は「アップルコンピューター」の社名の「コンピューター」が、ブランドイメージに合わないとして「APPLE」に変えるため、その権利を取得するのに、500 億円支払ことをジョブスは決断して、実行し今日に至っている。

*コダックは何故潰れたのか

1967年にデジカメを開発したにもかかわらず、フィルム事業部門からの猛烈な反対を受けて発売に至らずに、企業間競争に敗れてしまった。富士フィルムは、その点マーケティング戦略に成功して発展している。

*Google マップは何故無料で使えるのか？ それは自動運転システムの開発に取組んでおり、その派生的なサービスだから、コストを考えずに無料なのである。

*AKB48の握手商法が生まれたエピソード

*もはや現場に答えは無い・・・ヨーカ堂・鈴木氏の見解

◆等々を例としてあげ、過去の延長線上に未来はなく、先を読んで仮説をたてて戦略的計画で臨み、朝礼暮改の非難を恐れずに挑戦することが、イノベーションを成功させる。と結ばれました。

◆◆Captain 平本の感想◆◆

組織は、内部の抵抗によって潰されることを、改めて想起しました。外敵の攻撃には、一致団結して戦うので、かえって組織は強くなると幾度も経験しており、中小企業では、理念の共有と社員がマイカンパニーと思う意識が大事と思います。

◆次号は、山下 博士のメッセージをお届けいたしますので、ご高覧いただければ、幸いです。

■■「中堅・中小企業“かかりつけ医”ネットワーク=MSDN」対応 HP 開設■■

“かかりつけ医”とはどんなお役立ちなのかを是非知って、ご活用ください。

新設しましたので、ご覧いただければ幸いです。

<http://xn--fiqztj72ae5m.net/>

中小企業、Net

*スマホでもご覧いただけます***

リンクは、会員オンリーですので、ご連絡ください。

*中堅・中小企業“かかりつけ医”ネットワーク=MSDN」のねらい

私達は、80%以上の人々が働いている中小企業、小規模企業が「進化・発展、持続」しなければ、世の中は良くなることはないとの信念で、経営者との信頼関係のもとで育成経営支援に取り組んでおります。

◆目的◆

イノベーションの時代・中小企業の「進化・発展・持続」の実現！

◆“かかりつけ医”とは、中小企業・小規模企業の育成経営支援を使命とし経営者を親身になってサポートする専門家（税理士・診断士・社労士等）で、3Winの実現を推進する企業の主治医（ビジネスドクター）です。

*3Win＝経営者・育成経営支援家・地域がお互いに繁栄する＝

<http://xn--fiqztj72ae5m.net/> 中小企業、Net

経営環境の創出・適応して「安心・安全」の企業経営ができる、お役に立ちますように「中堅・中小企業“かかりつけ医”ネットワーク=MSDN」を構築推進しております。

◆企業経営の「安心」とは、いつでも経営者が使えるキャッシュが手許にあることです。「安全」とは、企業経営のカジ取り（行き先・アクセル・ブレーキ）を、先を見通したマネジメント会計情報（注）をもとに、行うことです。

（注）経営者の意思決定に役立ち、キャッシュフローを「安心」の状態に保ち、収益力を高めるための、部門別（部署別・商品別・得意先別・仕入先別等）の管理会計のことです。税務会計との違いは、税務会計は過去の実績にもとづく納税計算が目的なのに対して、マネジメント会計は、現在・未来を見通して刻々と（即時に）経営情報を経営者に提供して、未来のビジネスチャンスの獲得やリスクに備えることができる点です。ライバルに差をつけるには、体得することがNO1になる条件であります。

MSDNは4つの支援サービスを提供します。

- 1、ビジネスドック（企業の健康診断）・・・・・・・・・・208号・・バックナンバー参照
- 2、“かかりつけ医” インターン養成講座・・・・・・・・・・209号・・バックナンバー参照
- 3、クラウド型遠隔双方向対話式育成経営支援（SOMAC）・・・・・・・・210号・・同上
- 4、ビジネスマッチング・・第3回ビジネスモデル発表交流大会・・211号・・同上

<http://xn--fiqztj72ae5m.net/> 中小企業. Net

***** セミナーのご案内 *****

◆会計事務所向け：

「会計事務所経営 セミナー」：第5回以降のお知らせ

- ・場所（5回）東京メトロ 日比谷線/茅場町/5番出口 中団連（全国中小企業会館 4F）
- ・参加費 1,000円（マイバッグ-手引書、教材付）

1）第5回：2016年12月06日（火） 14：30～17：00 中団連会議室（茅場町）

.....

■「かかりつけ医インターン養成講座」の開催ご案内（全6回コース）

- ・開催場所 一般社団法人 日本中小企業団体連盟 会議室
〒103-0025 東京都中央区日本橋茅場町 2-8-4 全国中小企業会館 5階
東京メトロ 茅場町駅 日比谷線・東西線 5番出口 徒歩 1分

- ・開催時間：10時～16時

第6回 12/13（火） わが社の経営計画と経験交流。成果を出すこと

◆受講修了者には次の特典があり、プロコンサルタントになる支援をいたします。

◇詳しくは URL：http://www.hosbiz.net/m_form/kozin.html

=====

アドレス：happy@keiei-tokkunshi.jp

発行責任者： 理事長 平本 靖夫、 編集長：石川 昌平

配信解除URL：配信停止をご希望の際は、以下のアドレスをクリックしてください。

<https://1lejud.com/stepmail/delf.php?no=300444>